

## Selbstmarketing für IT-Experten

### **Trainer**

Peter Neumann

### **Veranstalter**

[Firma]

### **Ort**

[Straße] [Hausnummer]  
[PLZ] [Ort]

### **Zeit**

[TagNr]. [MonatNr].[Jahr]  
[HH]:[MM] Uhr

## Selbstmarketing für IT-Experten

**[Wochentag], [TagNr].  
[Monatsname] [Jahr]**

[Firma]  
[Straße] [Hausnummer]  
[PLZ] [Ort]

## Zielsetzung

Dieser Workshop hat zum Ziel:

- Konflikte proaktiv zu verringern durch Selbstmarketing, frühzeitige Wahrnehmung von Konfliktpotentialen, Abgleich von Erwartungshaltungen und soziale Integration (Kontaktpflege)
- die Akzeptanz für Selbstmarketing zu erhöhen
- kommunikative Fähigkeiten zu stärken
- Ausstrahlung, Körpersprache und Stimme bewusst einzusetzen
- Zwischenmenschliche Reaktionen besser zu interpretieren
- Stärken und Kompetenzen zu identifizieren und sie authentisch im Projekt in Szene zu setzen
- Konflikte zu lösen, die sich nicht proaktiv vermeiden ließen

## Agenda

### Vormittag

- 10:00 Uhr** Einleitung & Warmup  
Bestandsaufnahme  
Feedback-Regeln  
Vor Gruppen präsentieren

### Mittag

- 13:00 Uhr** Gemeinsames Mittagessen

### Nachmittag

- 14:00 Uhr** Selbstsicherheit  
Achtsamkeit  
Selbstbild und Fremdbild  
Elevator-Pitch  
Selbstmarketing planen  
Kontakte pflegen  
Konfliktmanagement  
Abschlussrunde